

※振替受講可能： お申込みいただいたコースの日程で出席が難しい場合、別コースでの振替受講が可能です。

	土曜日コース	日曜日コース	受講内容
第1回	8/18(土) 9:30 16:30	8/26(日) 9:30 16:30	ガイダンス／創業と経営／イノベーションコンセプト・広報及び戦略 前半でははじめに、これから学んでいただくことについてガイダンスを行います。その後、創業及び経営すること、経営者になることについて考えます。後半では事業の価値を伝えるために必要なコンセプト、広報戦略の立案やITを活用するうえで必要になる戦略、企画設計、具体的な戦術例について学びます。
第2回	9/1(土) 13:00 18:00 ※終了後、交流会	9/9(日) 9:30 15:30	地域を元気に、地域に応援される起業をしよう。 先輩経営者の起業に対する思いを聴き、「経営理念」を中心に学び、考え合います。言葉では耳にする「経営理念」とはどのようなものか学び、自身の「経営理念」について考えていただきます。 ※9/1は終了後に土曜・日曜コース合同の交流会を開催します。交流会を通じて先輩起業家を交え、塾生同士それぞれ創業したい事業について各自のイメージを語り合い、これから起業する仲間づくりの場として活用していただきます。(交流会費は3,500円です。)
第3回	9/22(土) 9:30 16:30	9/30(日) 9:30 16:30	起業家のための経営「戦略」 創業計画を作成するうえでの基本的な「経営理念」や「戦略と戦術の違い」などについて解説。他社のいろいろな事例をもとに独自戦略をいかに打ち出していけば良いのかをオリジナルシナリオシートを使って作成しながら具体的に学んでいただきます。
第4回	10/13(土) 9:30 16:30	10/21(日) 9:30 16:30	「知らなきゃ損する会計と税金の仕組み」 帳簿を作成する本来の目的を経営の観点から明らかにし、その方法について日計表など必要最低限の記録項目などを説明したうえで、経理処理の簡素化や集計方法、青色申告などについて解説します。必要な届出や、税務申告(所得税・法人税・消費税)、雇用保険・社会保険の基礎的な内容について個人事業の内容を中心に法人化するメリットデメリットも交えながら進めます。届出の記入や決算書の計算、所得税の申告書の作り方などを実際に体験していただきます。
第5回	10/27(土) 9:30 16:30	11/11(日) 9:30 16:30	起業家のための経営「計画」 第3回で学んだ「戦略」をもとに具体的な「戦術」に落とし込んだビジネスプランの作成を進めていきます。 商圈分析・SWOT分析・クロスSWOT分析等の様々な分析手法を解説。最終的には、事業計画書の数字の部分(売上利益計画と資金繰り計画等)まで落とし込んだ計画作成を目指します。
第6回	11/17(土) 9:30 17:30	11/25(日) 9:30 17:30 ※終了後、交流会	ビジネスプラン発表会 創業塾を受講した集大成として各自自身の事業コンセプトとビジネスプランの発表を行い、それに対して講師等より講評を行います。 ※11/25の最終日は終了後に両コース受講者全員にて交流会を開催します。受講者同士や先輩起業家とコミュニケーションの場を作ることで今後の事業イメージを語り合い人脈作りとしての場として活用していただきます。(交流会費は3,500円です。)
12/8(日)	フォローアップセミナー・個別相談会 創業塾終了後に、復習や現実的な課題のフォローアップとしてセミナーと個別相談会を開催します。		