

【創業セミナーのご案内】

～売れない時代を知恵と工夫で乗り切る～



広告宣伝費0円で新規顧客獲得！

誰でもできる、

儲ける仕組み実践セミナー

目からウロコの仕組みを
包み隠さず公開

- 広告宣伝費0円で新規顧客を獲得！
- 客単価と再利用を向上させる、泥臭い実践法！
- 今のやり方を少し変えるだけ！具体的事例！



栃木県の小さな町で自動車钣金塗装業を営む谷田貝氏。工場や工具類を一般客に貸し出し、客が自分で修理する「世界初のレンタルガレージサービス」を開発。また谷田貝氏が代表を務める、町の職人グループで立ち上げた「ものづくり工房アンテナショップ」の販路作戦も今までの例にない手法として注目され、NHK教育テレビなどで紹介される。この例を基に、消費税率の引き上げにより買い控えを考える消費者へ、価格以外の価値をわかりやすく伝え、購買欲を喚起させる販促手法を伝授いたします。

NHK 教育テレビ「ビジネス未来人」にユニークな「仕掛け人」として出演！！

「売れた事例」と「儲ける仕組み」の作り方を公開

【講師】 や た が い こ う い ち 谷田貝 孝一 氏 ・有限会社ジュントオル 代表取締役
・ものづくり工房アンテナショップ 代表(中小企業経営革新支援法承認企業)

1957年生まれ。17歳で自動車钣金塗装業界へ。88年谷田貝自動車钣金塗装業開業。96年、世界初セルフ钣金塗装レンタルガレージを開店し注目される。現在、事業を行なうかたわら「ものづくり工房」代表として地域活性化に貢献するとともに、各地の小規模事業者の集客・販売促進の指導に活躍中。

【日時】 平成29年3月12日(日)
(受付:9:30~) 10:00~12:00

【会場】 メインホテル (4F きりしま)
(都城市上町 8-9)

【受講料】 無料

【主催】 都城商工会議所

【申し込み】 切り取らずにFAXにてお申込みください
(お問い合わせ)TEL:0986-23-0001 / FAX:0986-23-7222

【講座内容】

1. 消費者心理を掴み
新規客を集める方法
2. 増税時代に必要なのは
「売る」前の「つながり」作り
3. 商品サービスの価値を正しく伝え
お金をかけずに集客する方法
4. 売らずにお客に教える方法
5. お客を顧客にする方法

都城商工会議所 行 → FAX:0986-23-7222

お申込み日(H29/ /)

「誰でもできる 儲ける仕組み実践セミナー」 受講申込書

受講者氏名		開業予定業種	
所在地	〒 —	携帯電話	— —

お申しいただいた皆様の情報は、当会の事業の詳細案内や事業の遂行など、当会活動のためにのみ利用させていただきます。